



TECHNICAL SALES MANAGER (m/w/d)

🏠 HS-Group GmbH

🌐 Hainburg

📅 ab sofort

🕒 Vollzeit

Seit über 30 Jahren sind wir erfolgreicher Spezialist in der Projektierung, Konstruktion und Fertigung von vakuumtechnischen Anlagen. Dafür entwickelt unser Unternehmen stets neue Produkte. Lernen auch Sie das Arbeiten in unserem innovativen und internationalen Unternehmen kennen und bewerben Sie sich bei uns.



VIELSCHICHTIGE PERSPEKTIVEN

Verstärken Sie unser Vertriebsteam als Technical Sales Manager (m/f/d). In dieser Position übernehmen und begleiten Sie eigenverantwortlich Projekte unseres Vertriebsdienstes im Vakuumanlagenbau. Die Funktion erfordert eine Reisebereitschaft von circa 40 %.



GEMEINSAM VERANTWORTUNG ÜBERNEHMEN

- Betreuung der Vertriebsprojekte von der Anbahnung bis zum Vertragsabschluss und Übergabe in den Entwicklungs-/Umsetzungsprozess
- Beratung und Betreuung unserer Geschäftspartner aus den Bereichen Industrie und Forschung
- Verhandlung technischer und kommerzieller Vertragsinhalte sowie Mitgestaltung von Preisstrategien und Vertriebskonzepten
- Strategische Ausrichtung unseres Produktportfolios als Unterstützung für die Geschäftsfeldentwicklung



EIGENE KOMPETENZEN EINBRINGEN

- Erfolgreicher Hochschulabschluss in einem ingenieurs-, wirtschafts- oder naturwissenschaftlichen Fachgebiet oder eine vergleichbare Ausbildung
- Mehrjährige und erfolgreiche Berufserfahrung im technischen Vertrieb
- Kenntnisse aus dem Maschinenbau sowie der Vakuumbeschichtungstechnik, vor allem in den Gebieten Vakuumtechnologien und Beschichtung
- Vertriebs- und Überzeugungsstärke sowie eine ausgeprägte Kundenorientierung
- Bereitschaft zur Präsenz bei Kunden, Messen und Fachtagungen
- Interkulturelle Kompetenz und verhandlungssichere Englischkenntnisse für den Austausch mit unseren internationalen Vertriebseinheiten



Flexible Arbeitszeitmodelle
Bis zu 30 Tage Urlaub / Bezahlte Freistellung
Familienfreundliches Unternehmen
Mobiles Arbeiten
Firmenhandy und Firmenlaptop
Individuelle Entwicklungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten
Leistungsgerechte Vergütung inkl. Sonderzahlungen
Firmenevents
Jobticket / Jobbike
Fahrradstellplätze, Dusch- und Umkleieräume
Gute Verkehrsanbindung inklusive Parkplätzen und Einkaufsmöglichkeiten



Sie haben Interesse?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Kündigungsfrist per E-Mail an karriere@hs-group-gmbh.de

Sie haben Fragen?

Gerne können Sie sich an unser Recruiting-Team wenden:
karriere@hs-group-gmbh.de